



UNE ÉQUIPE PASSIONNÉE ET DÉDIÉE AU DÉVELOPPEMENT DURABLE

Vous êtes parmi les meilleurs? Nous voulons vous connaître...

Les membres du Groupe Rousseau Lefebvre sont des créateurs de valeur dans toutes les sphères de la planification et de l'aménagement du territoire. La force du Groupe Rousseau Lefebvre : créer des projets innovateurs et originaux qui allient le design et l'environnement.

En plus de 30 ans, le Groupe Rousseau Lefebvre a su acquérir une grande renommée en développement durable dont il est très fier. Pour le futur, son objectif est encore plus ambitieux, soit celui de donner aux entreprises les moyens nécessaires pour lutter contre les changements climatiques. Vous voulez contribuer à ce mouvement? Soumettez votre candidature!

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

Le Groupe Rousseau Lefebvre est à la recherche d'un(e) responsable du développement des affaires ayant de bonnes connaissances en développement durable et avec de fortes aptitudes en réseautage, en vente et en suivi de clientèle.

DESCRIPTION DU POSTE & RESPONSABILITÉS

En collaboration avec les associés principaux de la firme, la personne travaillera à déployer le nouveau service d'Optimisation écoresponsable mis au point par l'équipe. Il s'agit d'offrir aux organisations et aux entreprises un diagnostic de leurs installations accompagné de recommandations axées sur le développement durable afin d'améliorer la performance de l'entreprise. La personne travaillera en étroite collaboration avec une équipe dynamique d'une vingtaine de professionnels. Voici les tâches qui lui seront confiées :

- > participer à l'élaboration de la stratégie de déploiement du service
- > faire la promotion du nouveau service
- > prospecter et établir des contacts avec les entreprises
- > écouter les clients afin de comprendre leur réalité spécifique
- > conclure des ventes avec les clients nécessitant nos services
- > rédiger des documents de vente (offre de services)
- > assurer le suivi avec l'équipe interne responsable du mandat
- > effectuer un suivi proactif et efficace de la clientèle
- > observer les tendances et ajuster la stratégie
- > élaborer la stratégie de contenu et assurer l'animation des médias sociaux de la firme

EXIGENCES ET QUALIFICATIONS REQUISES

- > Profil A : formation collégiale ou universitaire en administration des affaires/marketing avec de bonnes connaissances en développement durable ou
- > Profil B : formation universitaire en environnement/écoresponsabilité avec de fortes aptitudes en ventes
- > expérience pertinente en vente de services professionnels (5 ans minimum)
- > maîtrise du français et de l'anglais
- > compétences rédactionnelles (atout)
- > bonne connaissance de certifications environnementales telles que ISO, LEED, SITES, WELL (atout)
- > permis de conduire valide et un véhicule personnel

PROFIL RECHERCHÉ

- > intérêt pour le travail d'équipe
- > avoir de l'entregent, être à l'écoute
- > être autonome et avoir un esprit d'initiative
- > être perspicace, convaincant, déterminé
- > être stratégique et proactif
- > être performant, organisé et autocritique
- > être dynamique, passionné et loyal

CONDITIONS ET AVANTAGES

- > poste à temps plein à partir du bureau de Laval
- > horaire flexible et avantages concurrentiels
- > déplacements et outils de travail payés
- > programme de bonification
- > entrée en fonction : dès que possible
- > vous ferez partie d'une équipe dynamique et passionnée
- > ambiance de travail agréable, amicale et stimulante



Métro Cartier (10 min.)

CURRICULUM VITAE

Par courriel : rh@rousseau-lefebvre.com